

# Éric Suire joue son avenir pro en quelques lettres

Ancien boucher puis coach sportif, deux fois licencié, il a misé toutes ses économies dans la création et l'édition d'un jeu de société éducatif, "De A à Z"

Officiellement, c'est un jeu "ludique et éducatif de vocabulaire et d'orthographe". Officieusement, c'est aussi un pari professionnel en forme de saut dans le vide pour Éric Suire, enthousiaste gérateur du jeu *De A à Z*, édité sous son propre label, Kodycréation.

L'une des pièces de sa maison de Puyricard est entièrement dédiée à cette passion dévorante du jeu de société. Les boîtes *De A à Z* s'empilent contre les murs, d'anciennes maquettes trônent sur la table de travail, des projets en devenir tapissent le canapé. L'avenir, Éric Suire ne le voit qu'en jeux de société. La faute, en partie, à deux licenciements consécutifs, le premier d'un emploi de coach sportif, le second comme ouvrier boucher - son premier métier, en fait - dans un commerce. Chômeur à 49 ans n'est pas vraiment une situation idéale. Éric trouve appui auprès de l'Adije (Association pour le droit à l'initiative des jeunes entrepreneurs), couveuse vitrolaise spécialisée dans l'accompagnement à la création d'entreprises des demandeurs d'emploi. Il décide de tourner la



Licencié à 48 ans, l'Aixoïse tente le tout pour le tout en créant son entreprise d'édition de jeux de société. Un pari risqué mais dans l'air du temps à l'heure du fameux made in France. / PH. S. MERCIER

**"Les idées de jeux m'apparaissent pendant mes insomnies."**

page du salariat et de se lancer dans le jeu de société.

"Depuis tout petit, j'y ai toujours joué, confie-t-il. J'ai commencé les mois d'été chez mes grands-parents avec la fameuse mallette où il y avait les Petits chevaux, le Jeu de l'oie... Plus tard, j'ai continué avec le Scrabble, le Boggle, le Trivial Pursuit..." Chez Éric Suire, pas une soirée entre copains qui ne finisse sans une partie de jeu sur table. Au point que cet univers a fini par le travailler en permanence.

"La nuit surtout, dès que j'ai une insomnie, j'y ai droit: des jeux apparaissent dans ma tête, si je ne les note pas tout de suite, au matin, ils ont disparu." Il a donc appris à dormir avec un calepin et un stylo sur la table de chevet. Et c'est d'ailleurs ainsi

## LES DATES CLÉS

**Mai 2011** Éric Suire perd son emploi de boucher.

**Septembre 2011** L'Adije et Pôle emploi décident de soutenir son projet de création d'entreprise d'édition de jeux de société.

**18 avril 2012** Première édition professionnelle des 500 premières boîtes, imprimées à La Ciotat.

**4 mai 2012** Première vente à la maison de retraite La Résidence du parc à Gréasque. Aujourd'hui, "De A à Z" s'est écoulé à 450 exemplaires, dont la moitié auprès d'écoles élémentaires.

**Janvier 2013** Éric Suire cherche un contrat de distribution nationale et a déjà finalisé un second jeu basé sur le calcul mental.

qu'est né le malin *De A à Z*. La première mouture, Éric l'a bricolée avec des sous-bocks (ces ronds de cartons qu'on glisse sous son verre de bière) vierges trouvés sur internet et une vieille boîte à chaussure. Si l'enveloppe était un peu fruste, tout le jeu était déjà bien là. Des cartes lettres à tirer au hasard pour composer des mots, d'autres avec des chiffres pour imposer des vocables à 4, 5, 6 ou 7 lettres et quel-

ques cartes surprises (temps limité, joker...) pour pimenter la sauce. "J'ai testé et retesté ma formule auprès des copains, de la famille et ça avait l'air de leur plaire vraiment alors j'ai décidé de me lancer", se souvient Éric.

Reste que le jeu de société professionnel, c'est un monde inconnu pour l'ancien boucher: trouver un graphiste pour la mise en forme, un imprimeur pour la réalisation, penser aux ré-

seaux de commercialisation... La partie technique trouve sa solution à La Ciotat, où Éric connaît un imprimeur, Patrick Jankowiak (Athélia étiquettes). La commercialisation fait l'objet d'une étude de marché assez poussée en amont.

Finalement, les cinq cents premières boîtes sortent des presses en avril 2012, Éric Suire s'en souvient encore comme si c'était hier. "Quand je l'ai eu en main, ça a été une vraie prise de conscience, j'ai senti concrètement que j'avais franchi une marche", raconte-t-il. Et pris un gros risque puisque cette première édition lui a coûté la coquette somme de 10 000 €, soit tout son bas de laine.

Éric commence alors la tournée de clients potentiels en ciblant d'abord les gros acheteurs, maisons de retraite et écoles élémentaires (le jeu convient aussi bien aux adultes qu'aux enfants à partir du CE2). Il court aussi les salons du jeu et les marchés de Noël pour aller à la rencontre des particuliers. Aujourd'hui, il a déjà vendu 450 boîtes de son *De A à Z*. Il vient, en outre, d'obtenir un double référencement: dans le catalogue *Passé simple*, société de Roquefort-La-Bédoule spécialisée dans le matériel d'animation en maison de retraite et auprès d'un organisateur français de salons pro pour les orthophonistes.

"Ce que je cherche maintenant, c'est un référencement chez un gros du jeu, pour pouvoir financer une réédition, voire développer mes autres idées de jeu (sur le calcul mental, sur la géographie, Ndlr)", explique le créateur aixois. Grande distribution, spécialisée ou non dans l'univers du jouet, éditeur de jeux éducatifs... Ce gros contrat national serait la clé pour franchir un cap et pouvoir dégager un salaire de l'activité Kodycréation. Un enjeu capital pour Éric Suire, dont les indemnités chômage prennent fin en mai.

Guénail LEMOUË

Renseignements complémentaires et liste des points de vente sur [www.kodycreation.fr](http://www.kodycreation.fr) ou au 06 18 47 53 99. Prix public conseillé: 28,90 €.

## L'HISTOIRE DU JOUR

### Elle frappe celui qui avait escroqué son amie

Béatrice expliquera les faits au président Jean-Jacques Galli, à l'audience correctionnelle, sans tenter une seconde de minimiser les choses: "Il avait volé et utilisé la carte bancaire d'une de mes amies, âgée. Je suis allée le voir, il avait consommé de l'alcool. J'avais dit que je le balancerai pas, mais j'ai eu peur." Le juge poursuit: "Alors vous, vous l'avez frappé avec une batte de base-ball". Béatrice l'admet: "Il est souvent pris de boisson". Quand l'homme a mis la main dans sa poche, dira plus tard son avocat M<sup>e</sup> Quioic, "elle a eu peur car il avait déjà menacé de la planter...". Elle donne alors les premiers coups.

Béatrice a blessé, à la tête et sur les bras, l'homme qu'elle connaissait bien, pour avoir été le compagnon de sa sœur.

Celui-ci, depuis, a été condamné par le tribunal correctionnel pour des faits d'escroquerie, dans cette affaire. De quoi faire dire au procureur Isabelle Simon-Papy, en préambule de ses réquisi-

tions: "Il est un vieil adage, qu'il n'est de meilleure défense que l'attaque... Alors la prévenue est allée voir cet homme, armée de sa batte de base-ball, et certainement pour en découdre".

Rappelant les blessures "pas anodines" du plaignant, et le casier judiciaire de la prévenue, elle requiert une peine de 4 mois de prison ferme.

En défense, M<sup>e</sup> Audrey Quioic plaide que le plaignant, tout de même, "avait déjà menacé de mort" sa cliente, alors elle a eu peur et sorti sa batte.

L'arme était dans sa voiture, offerte par un ami, selon Béatrice, pour se défendre en cas de souci. L'avocate de la défense termine sa plaidoirie en soulignant que le plaignant avait multiplié les contradictions dans ses déclarations.

Béatrice sera reconnue coupable de violences avec arme, et condamnée à la peine de quatre mois de prison ferme. Sa batte de base-ball lui a été confisquée par la justice.

Séverine PARDINI

## LES MORCEAUX CHOISIS

### ● Se faire sa religion.

Les prévenus avaient expliqué qu'on leur avait vendu une caravane, sans papiers, sur un parking, en pleine nuit. En leur demandant de l'argent liquide. L'un des prévenus, devant les gardes et avant d'avouer que la caravane, ils l'avaient volée, avait eu cette réplique: "Cela peut sembler illégal. J'avais même le sentiment que ce n'était pas très orthodoxe, tout ça".

### ● Une prière.

Le président du tribunal demande au prévenu, détenu, pourquoi il vient déposer une demande de mise en liberté. La réponse a au moins le mérite de la clarté: "Tout simplement parce que j'aimerais sortir, monsieur. Je vous en prie, laissez moi sortir, je n'y suis pour rien et je suis pas un mauvais bougre".

### ● "Même les poubelles leur sont interdites".

Un avocat, venu défendre des membres de la communauté des gens du voyage, tempête à la barre: "Mes clients sont refusés partout! Même les poubelles, elles leur sont interdites. Alors oui, je suis un peu, comme tout le monde en France, entre la crainte de voir ces gens et la compassion. Ils n'ont rien!"

**VITE LU** ● **En coup de vent...** Si le pays d'Aix a été relativement épargné par les rafales de mistral qui ont balayé d'autres zones du département, nos pompiers ont effectué des interventions liées au vent. À Meyreuil, une tôle en fer a été emportée par les rafales. À Rousset, quelques branches d'arbres sont tombées sur le CD6. Aix: à la piscine municipale Yves-Blanc, des panneaux latéraux se sont arrachés et la piscine a été évacuée mais personne n'a été blessé. Les pompiers sont sortis aussi pour des objets menaçant de tomber. Une quinzaine d'interventions recensées hier soir, qui ont mobilisé les secouristes de la caserne d'Aix.

S.P.

## ZOOM SUR la performance énergétique



Bernard Castille, directeur d'EDF Commerce Méditerranée a réuni 11 entreprises pour le lancement officiel du Réseau de performance énergétique Provence (RPE). Ces entreprises de la région (Leclerc Hyerdis, Up Sud, Ari...) ont pour point commun de vouloir réduire leur consommation d'énergie et leur impact sur l'environnement. Le but du RPE est de créer un lieu d'échanges et de synergies pour accroître la performance de ces entreprises en fixant des objectifs communs en matière de réduction de consommation énergétique et de baisse des émissions de CO2. Une priorité pour ces entreprises qui, dans un contexte de crise, ont plus que jamais besoin de maintenir leur compétitivité. Un exemple de réussite à suivre: le RPE Bourgogne, pour lequel les pistes d'économies d'énergie identifiées par les membres du réseau représentent près de 10 millions de kWh et 2 000 tonnes de CO2 par an. Compte tenu des actions déjà mises en œuvre, 50 % des économies sont acquises à ce jour. EDF propose à chaque client, un diagnostic, réalisé par ses experts. Il permet de mettre en évidence les premières pistes d'amélioration que pourrait suivre l'entreprise: limitation des déperditions d'énergie, amélioration des rendements d'installation de matériels, appel aux énergies renouvelables... Toutes les solutions sont étudiées, au cas par cas, pour chaque entreprise. Ensuite, l'entrepreneur décide des pistes parmi celles proposées.

/ PHOTO DR

**RENAULT AIX EN PROVENCE**  
DU 1<sup>ER</sup> AU 4 FÉVRIER

# GRAND FESTIVAL DE L'OCCASION

REPRISE  
MINI  
1500€

**299 VEHICULES  
TOUTES MARQUES  
DISPONIBLES**

GARANTIE  
5 ANS  
POSSIBLE

**RENAULT OCCASIONS AIX EN PROVENCE OUVERT DIMANCHE 3 FÉVRIER**  
5 - 9 ROUTE DE GALICE 13090 AIX EN PROVENCE